

Microsoft Dynamics



Communiqué de Presse

Paris, le 20 Avril 2016

Partenariat stratégique entre Microsoft, Nomination et Novulys avec le lancement d'un connecteur Nomination pour Microsoft Dynamics CRM

Nomination, premier service d'information et de veille sur les décideurs en France, Microsoft Dynamics CRM, et Novulys, société de traitement de données spécialisée dans le CRM, s'associent et lancent le connecteur Nomination transformant Microsoft Dynamics CRM en véritable « GPS commercial ».

Pour les forces de vente, contacter la bonne personne au bon moment est un enjeu majeur. Il est primordial d'alimenter leur CRM avec des prospects clés et de pouvoir détecter les opportunités d'affaires. La solution tripartite va permettre aux forces commerciales d'exploiter tout le potentiel de la solution Microsoft Dynamics CRM, tout en prospectant efficacement grâce aux données qualifiées et aux signaux d'affaires produits par Nomination, la mise en œuvre de la solution étant portée par l'intégrateur Novulys, spécialiste des solutions Microsoft Dynamics.

Le connecteur Nomination pour Microsoft Dynamics, produit et intégré par Novulys permet en effet une intégration complète des données sélectionnées dans Nomination dans l'environnement client Microsoft Dynamics, après une recherche via des critères de recherche ultra ciblés parmi les 50 000 entreprises de la base Nomination. Une fois la donnée importée, le connecteur permet de suivre l'actualité des comptes clés pour détecter en temps réel de nouvelles opportunités et prendre contact positivement.

- « Le lancement de ce connecteur Nomination, issu de la mise en place de ce partenariat, nous semble essentiel pour la solution Microsoft Dynamics CRM puisqu'il va permettre aux clients et futurs clients Dynamics d'exploiter au mieux les fonctionnalités de la solution en l'alimentant avec des données de qualité et ainsi améliorer leurs taux de transformation et leurs performances commerciales » explique Wilfrid Guerit, Directeur de la Division Microsoft Business Solutions.
- « Il nous semblait essentiel de pouvoir apporter une réponse globale, intégrant à la fois le moteur (Microsoft Dynamics CRM) et le carburant (les données Nomination), à nos clients en recherche de solutions de développement commercial » ajoute Dominique Gire, Directeur Général de Novulys.

A propos de Nomination :

Nomination fournit des solutions d'efficacité commerciale qui permettent aux entreprises d'atteindre jusqu'à 30% de performances additionnelles.

Depuis plus de 10 ans, Nomination surveille et collecte le parcours détaillé de 200 000 décideurs pour produire des signaux d'affaires et aider ses clients à détecter des opportunités qualifiées.

Grâce à des services personnalisables et simples d'utilisation, Nomination aide des acteurs comme Deloitte, BMW, Oracle à accroître leurs taux de transformation en délivrant le bon message, au bon contact, au bon moment.

Pour en savoir plus : www.nomination.fr 111 rue du Château des Rentiers

75013 Paris Tél.: 01 82 69 69 09

Contact Presse: Nathalie Platter - 01 82 69 69 14 - nplatter@nomination.fr

A propos de Microsoft France

Fondée en 1975, Microsoft (cotée au NASDAQ sous le symbole MSFT) est le leader mondial des logiciels, services et solutions permettant au grand public et aux professionnels d'exprimer tout leur potentiel grâce au numérique. Créée en 1983, Microsoft France emploie 1500 personnes. Alain Crozier en assure la présidence depuis juillet 2012.

Pour en savoir plus sur Microsoft France : http://www.microsoft.com/fr-fr/

Contacts presse Microsoft France

Hopscotch: Amandine BONNEFIS - 01 58 65 10 06 - abonnefis@hopscotch.fr

Microsoft: Florence SAFA – 01 57 75 75 83 – flsafa@microsoft.com

Suivez également Microsoft sur son Hub presse :

http://www.microsoft.com/france/InformationsPresse/ et sur twitter: http://twitter.com/microsoftfrance

A propos de Novulys :

Novulys est une société d'experts en gestion de la relation clients, l'entreprise accompagne les organisations sur les grands enjeux d'amélioration de la connaissance client, de la productivité des forces de ventes et du pilotage de la performance.

Novulys est un partenaire majeur de Microsoft en France avec le plus haut niveau de certification de l'éditeur et de nombreux projets en France et à l'international.

Contacts presse Novulys :

Valentin Fleury – valentin.fleury@novulys.fr / +33 6 29 79 15 66

Pour plus d'information : www.novulys.fr